

社内外連携×組織変革

新たな一歩を 踏み出すための 実践セミナー

2025 inTOYOKAWA

急速に変化する社会・ビジネス環境の中で、業種を問わず、企業には変革や新しい挑戦が求められています。

本セミナーでは、新事業創出の事例や考え方、オープンイノベーションなどの手法を紹介しながら、新たな挑戦へのヒントをお届けします。

2025 **11.27** 木
13:00▶15:00

会場

豊川商工会議所 2F Aホール
愛知県豊川市豊川町辺通4-4

対象

豊川市内に、本社、支社または営業所等を有する企業または団体の経営者、担当者等
〈同一事業者で複数名の参加も可能〉

- 新規事業を検討しているが何から始めたらいいかわからない方
- 新しい取組に興味、関心のある方
- 既存ビジネスの伸び悩みや課題を改善したい方
- 企画、新規事業開発、DX推進を担当している方



参加無料／要申込／定員30名

先着順のためお早めにお申し込みください

主催／ **豊川市**

後援／豊川商工会議所、豊川信用金庫、ひまわり農業協同組合、東三河スタートアップ推進協議会事務局／市委託先：有限責任監査法人 トーマツ Email: toyokawa-seminar-2025@tohmatsumi.co.jp

オープンイノベーション、スタートアップとの共創



11.27木

新たな一歩を踏み出すための実践セミナー

会場：豊川商工会議所（豊川市豊川町辺通4-4）

13:00▶14:30

蟹江から世界へ～ものづくり企業の新たな挑戦

加藤軽金属工業株式会社 取締役社長 加藤 大輝氏

加藤軽金属工業株式会社の取締役社長・加藤大輝氏を迎え、ものづくりの現場から生まれる新規事業創出のリアルに迫ります。三代目として事業継承を決意し、社員一人ひとりの「おもろい!」という探求心を大切にしながら、会社の文化改革やビジョン・ミッション・バリューの策定を牽引。最新鋭の設備と熟練の技術者による高度な製造技術でアルミニウムの可能性を広げる一方、社員の声を活かしたプロジェクト制度やスタートアップとの協業、新分野開拓にも積極的に挑戦しています。

トークセッションでは、新規事業創出の実践事例と、社内外の連携によるイノベーションの秘訣をお伝えします。ものづくり企業ならではの新たな挑戦と、未来へのヒントをぜひご体感ください。

加藤大輝氏経歴／1990年愛知県名古屋生まれ 2014年慶應義塾大学環境情報学部卒業、機械商社で海外営業・アフターサービス事業に従事し、ハラル食材の輸入で独立。その後、パーソルキャリア(旧インテリジェンス)Hipro(旧i-common)で中部の拠点長として200社以上の経営改善、新規事業、生産改善、技術開発をサポート。2020年加藤軽金属工業に入社。



- 新規事業の進め方に悩んでいる方
- 社員の声やアイデアを経営や事業に取り入れたいと考えている経営者・後継者
- スタートアップや異業種との協業による新規事業創出に関心がある方
- 中小企業の持続的成長やイノベーションに取り組みたい方

14:30▶15:00 ネットワーキング

新規事業創出の苦労を共有できる、キーパーソンと繋がれる。

12.2火

新たな一歩を踏み出すための実践ワークショップ

会場：JAひまわりアグリBASE「集」（豊川市三上町西河原100番地）

13:00▶16:00

「新しい一歩」を踏み出すきっかけを、ここから

デロイト トーマツ ベンチャーサポート株式会社

事業部 木村 純氏

急速に進化するビジネス環境の中で、地方の中小事業者が持続的に成長するためには「新規事業の創出」が欠かせません。

本ワークショップでは、事業アイデアの有無を問わず、基礎から実践まで新規事業創出のステップを分かりやすく学び、実際に自社の課題や強みを掘り下げること、未来につながるヒントを見つけていただけます。

事業展開に役立つ、“課題の発見力”や“アイデア創出力”を身につけるための実践的なプログラムです。新しい技術や施策を活かしていくための土台となる「考え方」や「ノウハウ」を、ぜひこの機会に習得してください。

参加者の皆様の補助も行いますので、お気軽にご参加ください。



- 中小事業者、特に新規事業に興味があるが…具体的なアイデアがない方、アイデアはあるが具体化に悩んでいる方
- 積極的に興味をもっているわけではないが…何かしたいといけないと考えている方

【プログラム】

新規事業における顧客課題の解像度を高める

- 顧客課題の分析
- ペルソナとカスタマージャーニーの作成
- 解決策のアイデア出し
- ネクストアクション設定

木村純氏経歴／

- BtoB大手製造事業会社にてCVC部門の出資に向けたスタートアップ企業とのフィジビリティスタディやPoCを担当
- SaaSモデル事業の立ち上げ責任者として事業開発に従事。中小企業や国内ベンチャー企業との協業により新事業領域におけるInsurTechサービスを提供
- デロイトトーマツベンチャーサポート参画後、新規事業開発部門として自社の新規事業開発と、イントレプレナー/アントレプレナー支援に従事

お申し込み方法 右記QRコードより入力フォームに入り、必要事項をご入力の上、お申し込みください



お申し込み期限 **新事業創出セミナー：2025年11月25日（火）**
新事業創出ワークショップ：2025年11月29日（土）

※本イベントは諸事情により変更・中止する場合があります。あらかじめご了承ください。

※ご提供いただいた個人情報は、本イベントの運営、ご連絡および関連するセミナー等のご案内のためにのみ使用します。それ以外の目的での使用、無断での第三者への提供は一切行いません。